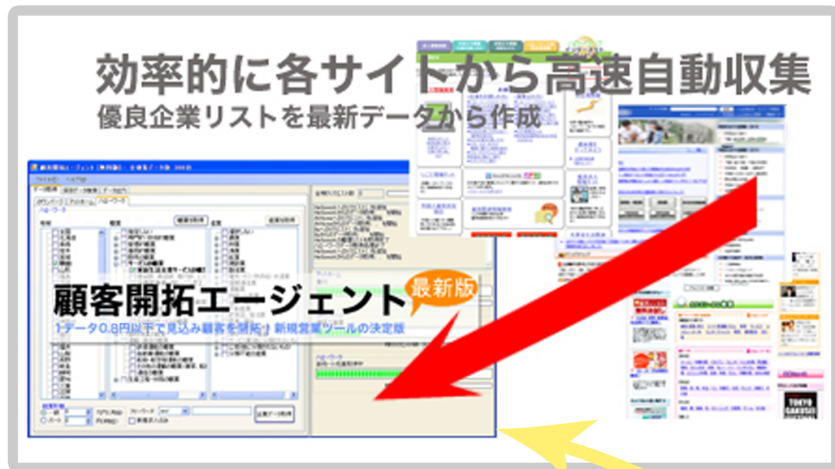


1. 顧客開拓エージェントの魅力とは？



▼主要対象サイト

iタウンページ・ハローワーク・タウンワーク・Goo-net
楽天・Yahoo!オークション・ぐるなび・HotPepper
Googleマップ・HotPepperBeauty・楽天トラベル
アットホーム・ヴィースクール・YahooBeauty

詳細はホームページ (<http://kaitaku-a.com/>) をご覧ください。

① 圧倒的なコストパフォーマンス

月額4,980円（1企業データ当たり0.8円以下）からFAX番号やメールアドレス入りの法人名簿を作成する事が可能です。

② 名簿業者では取り扱っていない優良法人名簿

有名サイトに掲載中の（広告費を使う成長中・購買力のある）優良企業の企業情報収集を最新技術でバックアップします。

③ FAX、メールアドレス、URL増強機能

独自のクローラー技術により収集したFAX番号、メールアドレス、URLを自動で名簿リストに付加します。多くのサイトを対象にサービス展開しているからこそ出来る圧倒的な情報量でお客様の営業効率改善をサポートします。

④ 企業データ検索・管理機能

複数のサイトから収集した情報を貴社独自の営業リストとして高速整理。その他にもキーワード検索やFAX番号が掲載されている会社などの検索などあらゆる機能を備えています。

⑤ 24時間365日のバックアップ体制

弊社専門スタッフが全てのお客様のシステム稼働状況を監視。万が一データ紛失等があった場合も無償で収集件数を復旧致します。

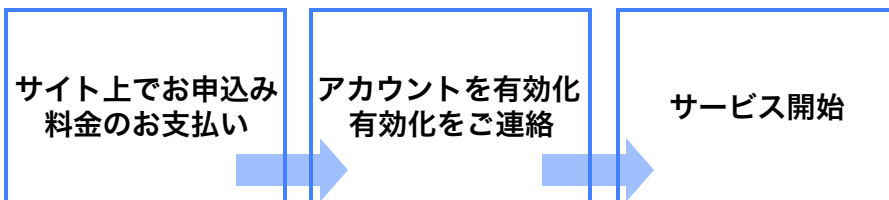
2. 顧客開拓エージェントのサービス詳細

サービス概要

有名ポータルサイトから法人名簿を作成する為のシステム

サービス開始までの流れ

お申込み・お振込確認後即日ご利用頂けます（クレジットカード決済の場合、お申込みから3分で利用開始可能です）



■お支払い方法・期間

クレジットカード決済：月次払い※1、半年分一括払い、
1年分一括払い（2ヶ月無料）

銀行振込：半年分一括、1年分一括（2ヶ月無料）

標準装備機能

■企業情報収集機能 ※2

－ 会社名・電話番号・FAX・WEBサイト・メールアドレス・業種データ・コメント・掲載サイト・収集日

■データ増強機能

－ FAX番号・メールアドレス・WEBサイト増強機能

■名簿リスト管理機能

－ キーワード検索・詳細検索・自動重複名簿整理・エクセル出力・エクセル保存機能

■ツール機能

－ リクエスト待機、複数サイト同時収集、自動アップデート



注1. 月次払いでのご契約は毎月末自動契約更新となります

2. 収集出来る項目は各対象サイトに依存し、掲載がありシステムとして収集出来るデータのみリスト化します。詳細は<http://kaitaku-a.com/>をご覧ください

3. 顧客開拓エージェントのサービス詳細（続き）

対象サイト・件数に応じた4つのプラン

お申込み時に初期費用5,250円（税込）がかかります。

対象サイト、収集可能件数からお好みのプランをお選びください。詳細はホームページ(<http://kaitaku-a.com/>)をご覧ください。

■ベーシックコース

対象サイト：iタウンページ

月間収集可能件数：5,000件
（収集されなかった件数は翌月に自動繰越）

月額料金：4,980円（税込）

■スタンダードコース

対象サイト：iタウンページ、楽天、ハローワーク、アットホーム

月間収集可能件数：10,000件（収集されなかった件数は翌月に自動繰越）

月額料金：9,800円（税込）

■プレミアムコース

対象サイト：iタウンページ、楽天、ハローワーク、アットホーム、タウンワーク、ぐるなび、Goo-net、楽天トラベル、HotPepper、Googleマップ、Yahoo!オークション、ヴィー・スクール、Yahoo! Beauty、HotPepperビューティー

月間収集可能件数：20,000件（収集されなかった件数は翌月に自動繰越）

月額料金：17,800円（税込）

■スーパープレミアムコース

対象サイト：iタウンページ、楽天、ハローワーク、アットホーム、タウンワーク、ぐるなび、Goo-net、楽天トラベル、HotPepper、Googleマップ、Yahoo!オークション、ヴィー・スクール、Yahoo! Beauty、HotPepperビューティー

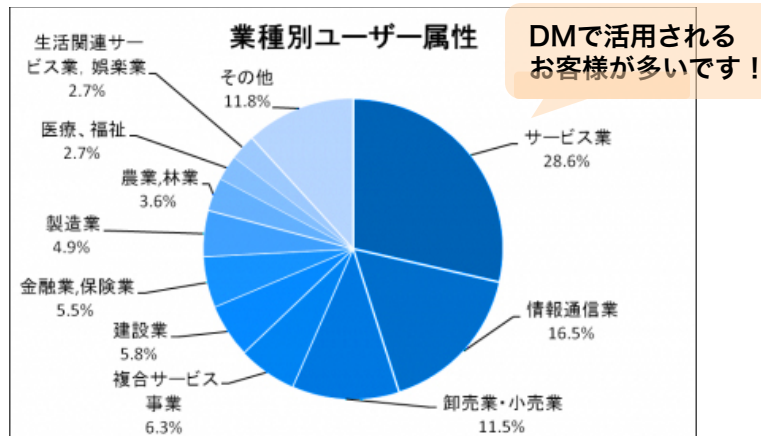
月間収集可能件数：50,000件（収集されなかった件数は翌月に自動繰越）

月額料金：36,200円（税込）

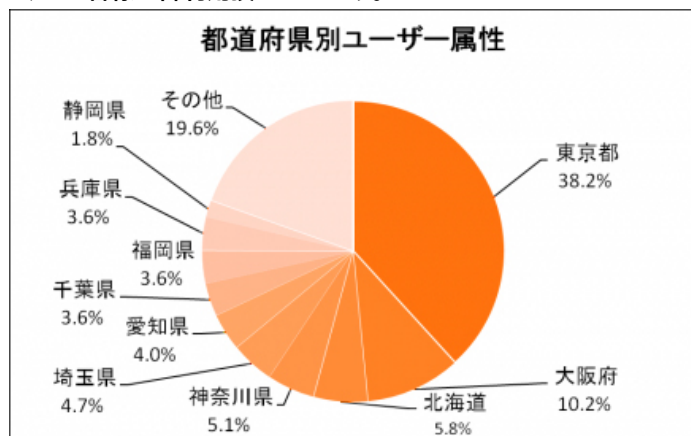


4. お客様の声 幅広い業種の皆様にご利用頂いていますー

顧客開拓エージェントを導入頂いている15,314社は
このような属性です (2012年3月15日時点)



サービス業、情報通信業及び卸売・小売業の皆様で5割強を占めています。幅広い業種で小規模のベンチャー企業から東証1部上場企業まで多くのお客様に御利用頂いています。



大都市圏のお客様が多く、東京都及び大阪府で約半数を占めます。最近
は東海地方のお客様も増えています。



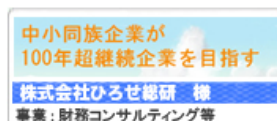
地域: 東京都墨田区
<http://www.kidstime06.com>



地域: 東京都中野区
<http://www.55bp.com/>



地域: 鹿児島県鹿児島市
<http://mk-dig.com/>



地域: 京都市上京区
<http://www.douzoku.info/>

FAXDM代行会社や、名簿業者では30円位でレンタルや販売されており大変お得感があります。FAXDMを行ないましたが、70%も経費を削減出来ました。他の業者の名簿料金が高過ぎるのを再実感しています。

思い立ったら直ぐに情報を集めることが出来、時間のロスが無いので知り合いが名簿購入を検討していたら顧客開拓エージェントを紹介します。

今まで、取得出来なかったリストが取得出来たことによりリストの件数が大幅に増大しました。もちろんそのリスト収集が短時間で出来たことも素晴らしいです。2万件を1日で取得出来ました。弊社でも御社のようなソフトが開発出来れば良いのですが... 知り合いが既存リストを探している場合は、ぜひとも購入を勧めたいと思います。

対象サイトが豊富であり名簿作成の時間が大幅に削減出来ました。またサイトによってFAX番号やメールアドレスなど高確率で取得出来、重複データが削除されていたり、使いやすい状態でリストが出来上がる点も良かったです。

名簿屋などでは1件20円程度が相場ですので安いほうだと思います。またFAX-DM業者からデータを買うのとは違い顧客開拓エージェントでは手元に情報が残るので2次利用が可能。そしてメルアドが手軽に利用出来ありがたい。知り合いが都道府県別、業種別レベルでの住所、電話番号、FAX、メルアド名簿を探していたら、手軽で安価なので勧めます。

弊社サイト (<http://kaitaku-a.com/>) 上では他のお客様の声も紹介しております



5. 弊社概要

会社概要

名称： 株式会社セールスサポート

代表取締役： 伏見洋人

所在地： 〒150-0002

東京都渋谷区渋谷1-8-3 TOC第1ビル8F

tel: 03-6427-3529

※製品に関するお問合せは弊社サイト<http://urizo.jp/>上の専用フォームよりお受け致しております。

設立： 2009 年3月23日（2008 年8 月30日創業）

資本金： 1,500,000 円

従業員数： Web エンジニア・Web ディレクター・コンサルタント他
11名（2012 年3 月現在）

企業理念： インターネットを使って営業活動の効率化を支援し、日本全体の経済活動促進に貢献する

事業内容： ・法人名簿作成用システムの開発・運営
・ポータルサイトの運営 <http://agents-db.com/>他
・大規模データ収集・加工サービス

主要顧客： 株式会社リクルート、株式会社フルキャスト、株式会社オプト、株式会社ネクスト（敬省略）

弊社の強み： 弊社メンバーにはグローバル企業で大規模開発に従事してきたスーパーエンジニアや検索エンジン開発を行ってきたエンジニア、東証一部上場企業において200人の営業マンの中でトップセールスだった者など営業とWEBシステムのプロが集い、WEBを駆使した営業効率化分野において高い知見を持ってお客様の問題解決を図っております。